

Programm SeedCamp „Life Sciences“ 2022

Inhalt	Referent	Typ
Teil 1: 5.12.22 9:45 – 13 Uhr		
Begrüßung und Zielsetzung	<i>Moderator: Volker Erb, Berlin Partner für Wirtschaft und Technologie</i>	Organisation
"Herausforderungen und Chancen einer Gründung"	<i>Till Erdmann, Serial Entrepreneur</i>	Testimonial
„Vermarktung von Innovationen an (Big) Industry“ – Was, Wann und Wie?	<i>Dr. Christian Knobloch, Medical Consulting Pharma-Biotech- Healthcare , Experte für Marketing</i>	Didaktischer Vortrag
Die richtige Präsentation_ "Raus aus der Komfortzone! Überzeugend präsentieren und auftreten“	<i>Madeleine Yoran oder Sabine Zelm, yuii Business Training</i>	Präsentations- Training
Teil 2: 7.12.22 10 – 13 Uhr		
„Startup-Finanzierung“ – ein Überblick	<i>Christian Seegers, Senior Investment Manager LifeScience, IBB Ventures</i>	Didaktischer Vortrag
„Finanzierung eines Startups – Erfahrungen und Empfehlungen eines Gründers“	<i>Dr. Markus Dahlem, Newsenselab GmbH</i>	Testimonial
Die „Goldene Stunde“ – Experten beantworten alle Fragen rund um die Gründung	<i>Patente: Ina Krüger, TU Berlin</i> <i>Förderung: Anna Figoluschka, FU Berlin</i> <i>VC-Finanzierung: André Guillaume, Leaps by Bayer</i> <i>Vermarktung: Dr. Christian Knobloch</i>	Fragestunde mit Experten

Unsere Referenten



Till Erdmann, Ingenieur und Diplom-Kaufmann, verfügt über 20 Jahre Erfahrung in der Pharma-, Diagnostik- und Medizintechnikbranche als Strategieberater, leitender Industriemanager, Seriengründer, Start-up-CEO und Seed-Investor. Eine seiner Gründungen sind die Myelo Therapeutics GmbH und die Treamid Therapeutics GmbH. Dabei hat er mehr als 25 Mio. € an Risikokapital eingeworben. In seinem Vortrag wird er seine vielfältigen Erfahrungen weitergeben und mit welchen Herausforderungen man bei einer Gründung konfrontiert wird. <https://idrug.de>



Dr. Christian Knobloch ist promovierter Mediziner mit Postdoc-Tätigkeit in den USA. Er verfügt über 20 Jahre Berufserfahrung als Interims-Manager, Startup Coach und Business Developer mit Fokus auf Medical Marketing und Medical Affairs. Seine Erfahrungen sammelte er bei verschiedenen Unternehmen in den Bereichen Pharma, Diagnostics, Biotech und Academia und ist damit prädestiniert, sein Know-how mit einem breiten Spektrum von Gründern zu teilen. Die Schwerpunkte des Vortrags beziehen sich auf den Stellenwert von Kollaborationen mit (Big) Pharma für Startups, Strategisches Partnering, Arten von Kollaborationen, Kontaktaufnahme zu Pharmaunternehmen sowie Vertragsverhandlungen, Zeitabläufe, Due Diligence und IP.

Madeleine Yorán und **Sabine Zelm** sind die Gründerinnen von yuii Business Training, das seit 2011 mit Sitz in Berlin Trainings und Business-Coaching im weiten Feld der Soft-Skills und der Führungskräfteentwicklung für einen diversen Kundenstamm anbietet. Dieser reicht über Internet-Grown-ups wie Mister Spex, XING oder HelloFresh über Autozulieferer wie die Kostal GmbH und Co. KG und Banken wie die DKB. Beide lieben Präsentations- und Präsentationsperformance-Trainings! Um Inhalte und Impulse erlebnisorientiert zu vermitteln, setzt yuii auf Methoden der sogenannten „angewandten Improvisation“. So werden alle yuii Trainings zu unterhaltsamen Erlebnissen und nebenbei wird die eigene Präsentations-Komfortzone Stück für Stück gestreckt. www.yuii.de



Madeleine ist von Hause aus Dipl. Kommunikationswirtin. Seit 2006 war sie als Kundenberaterin und Account Managerin für Online Marketing und digitale Projekte tätig.



Sabine ist von Hause aus studierte Politikwissenschaftlerin. Sie arbeitete nach dem Studium aber zunächst als PR- und Kommunikationsberaterin auf Agentur- und Unternehmensseite u. a. als Referentin für Unternehmenskommunikation der MYTOYS GROUP.



Christian Seegers arbeitet seit über 15 Jahren als Senior Investment Manager für die IBB Ventures und hat in dieser Zeit eine Vielzahl von Finanzierungsrunden initiiert und begleitet. In dieser Zeit konnte er mehrere erfolgreiche Exits realisieren, wie u.a. den Verkauf der OctreoPharm Sciences an IPSEN Pharma, opTricon an Chembio Inc. oder Dentolo an die Zürich Versicherungsgruppe. Herr Seegers wird in seinem Vortrag verschiedene Finanzierungsformen für Start-ups vorstellen und Einblicke in die Denkweise eines Venture Capital Investors geben. www.ibbventures.de



Dr. Markus Dahlem ist Gründer und Geschäftsführer der Newsenselab GmbH und verantwortet Forschung und Entwicklung sowie die langfristige strategische Positionierung in der aufkommenden Digital Health Industrie. Newsenselab ist eine Ausgründung aus der Humboldt-Universität zu Berlin aus dem Jahr 2016, wo Dr. Dahlem Computermodelle zur Entstehung der Migräne im Gehirn entworfen hat, die Vorhersagen für digitale Therapien ermöglichen. Mit »M-sense Migräne« hat Newsenselab einer der ersten digitalen Gesundheitsanwendung als "App auf Rezept" auf den Markt gebracht. In seinem Vortrag wird er die Entwicklung seines Startups skizzieren mit Fokus auf die Finanzierungsphasen der letzten Jahre. <https://m-sense.de/>

Die „Goldene Stunde“ – Fragestunde an Experten



Patente/Lizenzen: Ina Krüger, TU Berlin, Zentrum für geistiges Eigentum
www.zfge.tu-berlin.de

Förderungen für Gründer: Anna Figoluschka, FU Berlin, Profund Innovation
www.fu-berlin.de/sites/profund/index.html

VC-Finanzierung/Geschäftsmodelle: André Guillaume, Leaps by Bayer
<https://leaps.bayer.com>

Vermarktung/Markteintritt: Dr. Christian Knobloch, Medical Consulting

Die Schwerpunkte dienen lediglich der Orientierung. Die Experten:innen verfügen über große Erfahrungen in allen Bereichen und beantworten sehr gerne alle anderen Fragen.