

**SeedCamp „Life Sciences“ 2023**  
**am 18.12.2023 von 9:30 – 16 Uhr bei Berlin Partner im Holzmarkt (3. OG Ludwig-Erhard Haus), Fasanenstr. 85 in 10623 Berlin**

Inhalt	Referent	Typ
<b>9.30 – 16:00 Uhr</b>		
Begrüßung	<i>Moderator: Volker Erb, Berlin Partner für Wirtschaft und Technologie</i>	Organisation
"Herausforderungen und Chancen einer Gründung"	<i>Till Erdmann, Serial Entrepreneur</i>	Testimonial
„Vermarktung von Innovationen an (Big) Industry“ – Was, Wann und Wie?	<i>Dr. Christian Knobloch, Medical Consulting Pharma-Biotech- Healthcare , Experte für Marketing</i>	Didaktischer Vortrag
Die richtige Präsentation_ "Raus aus der Komfortzone! Überzeugend präsentieren und auftreten“	<i>Madeleine Yoran oder Sabine Zelm, yuii Business Training</i>	Präsentations- Training
<b>Networking 12:30 – 13 Uhr</b>		
„Startup-Finanzierung“ – ein Überblick	<i>Hannah Braun, Investment Managerin LifeScience, IBB Ventures</i>	Didaktischer Vortrag
„Entering the VC arena - Perspektiven einer Seriengründerin“	Farina Schurzfeld, Serial Entrepreneur	Testimonial
Die „Goldene Stunde“ – Experten beantworten alle Fragen rund um die Gründung	<i>Patente: Ina Krüger, TU Berlin</i>  <i>VC-Finanzierung: André Guillaume, Leaps by Bayer</i>  <i>Vermarktung: Dr. Christian Knobloch</i>	Fragestunde mit Experten

## Unsere Referenten



**Till Erdmann**, Ingenieur und MBA, verfügt über 20 Jahre Erfahrung in der Pharma-, Diagnostik- und Medizintechnikbranche als Strategieberater, leitender Industriemanager, Seriengründer, Start-up-CEO und Angel-Investor. Gründungen sind u.a. Myelo Therapeutics (Akquiriert durch SDAX Unternehmen) und Treamid Therapeutics (Secondary Exit an Investor). Dabei hat Till Erdmann mehr als 40 Mio. € an Risikokapital eingeworben. Er ist Angel Investor u.a. bei Springboard Health Angels und Start-up Mentor beim Health Stream Berlin/ESMT des Creative Destruction Lab. In seinem Vortrag wird er seine Erfahrungen weitergeben hinsichtlich der Herausforderungen, mit denen man bei einer Gründung konfrontiert wird. <https://idrug.de>



**Dr. Christian Knobloch** ist promovierter Mediziner mit Postdoc-Tätigkeit in den USA. Er verfügt über 20 Jahre Berufserfahrung als Interims-Manager, Startup Coach und Business Developer mit Fokus auf Medical Marketing und Medical Affairs. Seine Erfahrungen sammelte er bei verschiedenen Unternehmen in den Bereichen Pharma, Diagnostics, Biotech und Academia und ist damit prädestiniert, sein Know-how mit einem breiten Spektrum von Gründern zu teilen. Die Schwerpunkte des Vortrags beziehen sich auf den Stellenwert von Kollaborationen mit (Big) Pharma für Startups, Strategisches Partnering, Arten von Kollaborationen, Kontaktaufnahme zu Pharmaunternehmen sowie Vertragsverhandlungen, Zeitabläufe, Due Diligence und IP.

**Madeleine Yoran** und **Sabine Zelm** sind die Gründerinnen von yuii Business Training, das seit 2011 mit Sitz in Berlin Trainings und Business-Coaching im weiten Feld der Soft-Skills und der Führungskräfteentwicklung für einen diversen Kundenstamm anbietet. Dieser reicht über Internet-Grown-ups wie Mister Spex, XING oder HelloFresh über Autozulieferer wie die Kostal GmbH und Co. KG und Banken wie die DKB. Beide lieben Präsentations- und Präsentationsperformance-Trainings! Um Inhalte und Impulse erlebnisorientiert zu vermitteln, setzt yuii auf Methoden der sogenannten „angewandten Improvisation“. So werden alle yuii Trainings zu unterhaltsamen Erlebnissen und nebenbei wird die eigene Präsentations-Komfortzone Stück für Stück gestreckt. [www.yuii.de](http://www.yuii.de)



Madeleine ist von Hause aus Dipl. Kommunikationswirtin. Seit 2006 war sie als Kundenberaterin und Account Managerin für Online Marketing und digitale Projekte tätig.



Sabine ist von Hause aus studierte Politikwissenschaftlerin. Sie arbeitete nach dem Studium aber zunächst als PR- und Kommunikationsberaterin auf Agentur- und Unternehmensseite u. a. als Referentin für Unternehmenskommunikation der MYTOYS GROUP.



**Hannah Braun** arbeitet als Investment Managerin bei IBB Ventures und begleitet Finanzierungsrunden im Bereich Healthcare. Vor ihrer Zeit bei IBB Ventures war sie unter anderem selbst Gründerin eines Venture-Capital finanzierten Unternehmens. Frau Braun wird in Ihrem Vortrag verschiedene Finanzierungsformen für Start-ups vorstellen und Einblicke in die Denkweise eines Venture Capital Investors geben.  
[www.ibbventures.de](http://www.ibbventures.de)



**Farina Schurzfeld** ist (Serien-) Unternehmerin und Expertin im Bereich Digitale Gesundheit. Seit mehr als 15 Jahren baut sie leidenschaftlich Startups mit auf und gründete u.a. Deutschlands führende digitale Therapie App Selfapy (2016). Sie lebte mehrere Jahre in Sydney und New York, wo sie das Rabattportal Groupon (2010), sowie den Task-Marktplatz Airtasker (2013) mit gründete (Exit 2021). Als Geschäftsführerin von AndRobin unterstützen Sie und Ihr Team aus erfahrenen Gründer Sidekicks Startups hands-on bei “Skalierungsthemen”. Farina ist Initiatorin der Healthtech Konferenz, Mentorin bei diversen Accelerator Programmen (Grace, Founders Institute) und Gründungsmitglied des Spitzenverbands Digitale Gesundheitsversorgung. Nominiert wurde sie u.a. als Top 30 unter 30 des Forbes Magazins, sowie mit dem Award als eine der “25 Frauen, die die Welt zukunftsfähiger machen”.

### Die „Goldene Stunde“ – Fragestunde an Experten



**Patente/Lizenzen:** Ina Krüger, TU Berlin, Zentrum für geistiges Eigentum  
[www.zfge.tu-berlin.de](http://www.zfge.tu-berlin.de)

**VC-Finanzierung/Geschäftsmodelle:** André Guillaume, Leaps by Bayer  
<https://leaps.bayer.com>

**Vermarktung/Markteintritt:** Dr. Christian Knobloch, Medical Consulting

*Die Schwerpunkte dienen lediglich der Orientierung. Die Experten:innen verfügen über große Erfahrungen in allen Bereichen und beantworten sehr gerne alle anderen Fragen.*